



Science and Technology Center in Ukraine



Как найти партнера?

Татьяна Теряхина
Менеджер Программы правительственного
партнерства
сентябрь 2007





Спасение утопающих – дело рук самих утопающих

- Никто не знает Вашу разработку лучше Вас
- Используйте наработанные контакты
- Используйте интернет-ресурсы. Необходимы:

затраты
времени

навыки
работы в
интернете

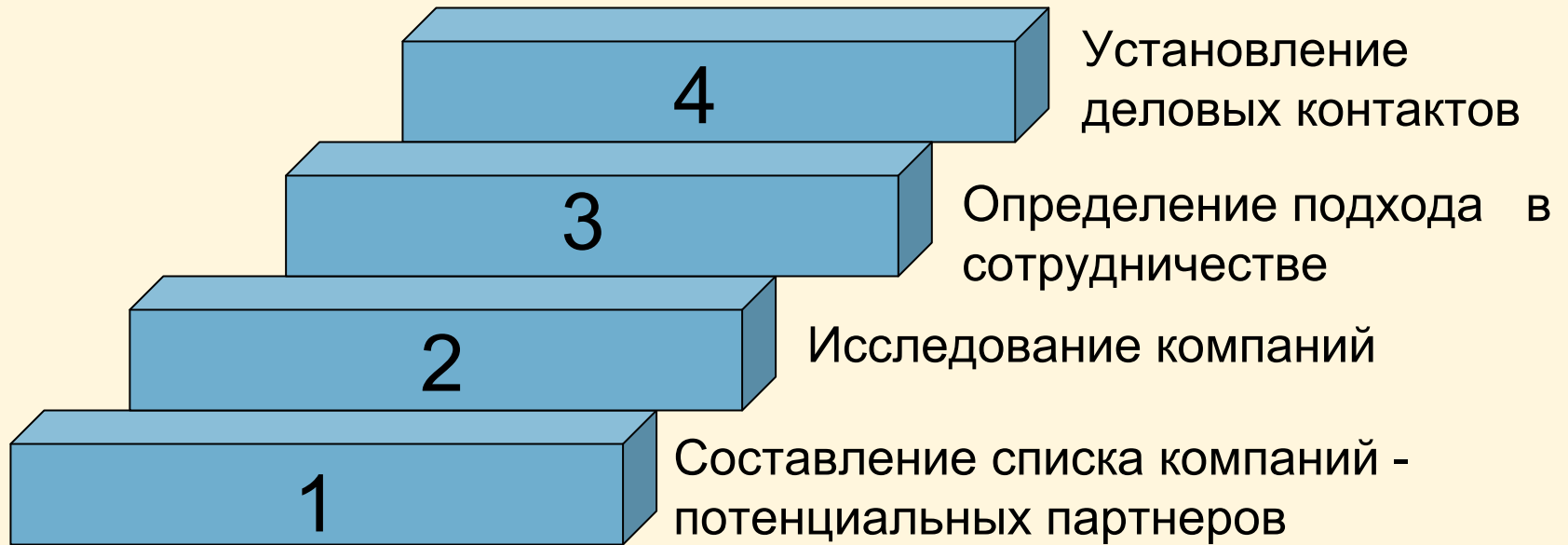
знание
англ.языка

Привлекайте специалистов





Поиск зарубежных партнеров через интернет





Шаг 1: составление списка компаний - потенциальных партнеров

Поисковые ресурсы интернет

<http://www.google.com.ua/>

<http://www.yahoo.com/>

<http://search.msn.com/>

<http://search.aol.com/>

<http://www.alltheweb.com/>

<http://altavista.com/>

<http://www.euroseek.com/>

<http://go.com/>

<http://www.google.ru/>

<http://www.yandex.ru/>

<http://www.rambler.ru/>

<http://www.dogpile.com/>

<http://www.metafind.com/>





Шаг 1: составление списка компаний - потенциальных партнеров

США:

<http://www.thomasnet.com>

<http://www.corptech.com>

<http://www.aernet.com/>

<http://www.nypl.org> (базы данных NY публичной библиотеки)

Европа:

<http://www.europages.com> (900,000 компаний из 35 стран)

Канада: <http://strategis.ic.gc.ca>

Тихоокеанский регион:

<http://www.nni.nikkei.co.jp/FR/AWG>

СНГ: <http://cis.trifle.net/>





Шаг 2: исследование конкретной компании

<http://www.sec.gov/edgar.shtml>

<http://www.hoovers.com/free/>

(данные о компаниях, акции кот. торгуются на фондовой бирже, включая юридические и финансовые документы)

<http://yellowpages.superpages.com>

<http://www.pathfinder.com/pathfinder/index.html>

Платные ресурсы:

<http://www.dnb.com/us/>

<http://www.nerac.com/>





Что необходимо учитывать?

- Компания, полностью соответствующая Вашей области исследования, может расценить Вас как конкурента, а не потенциального партнера. Расширьте поиск!
- Ищите компании, которые компенсируют Ваши слабые стороны (например, с развитой маркетинговой структурой)
- Анализируйте финансовое положение компании
- Анализируйте готовность компании к международному сотрудничеству (наличие ДП, представительств и т.п.)
- Помните о том, что на западных рынках конкуренция может быть слишком высока





Шаг 3: определение подхода в сотрудничестве

- Четко определите, что именно вы предлагаете компании (лицензирование, контрактные исследования, готовый продукт/технология и т.п.)
- Имейте представление о рынке Вашего товара/технологии (размер, тенденции и сегмент рынка, основные конкуренты)
<http://www.greenbook.org/>;
<http://www.frost.com/prod/servlet/frost-home.pag>;
<https://www.findexonline.com/register.aspx> - Directory of Market Research Reports и др.
- Будьте готовы что-то отдать взамен (контроль над компанией, IPR)
- Подготовьте письмо на имя компании и рекламный материал
- Не разглашайте информацию, которая является Вашей интеллектуальной собственностью!





TRF/Описание технологии

<http://www.stcu.int/offer/tti/index.php>

Название	Одним предложением
Описание	Максимум 300 слов
Инновационный аспект и основные преимущества	Сравнение с существующими технологиями (улучшенные свойства, простота использования, стоимость и т.п.). Чтобы выйти на рынок, нужны значительные преимущества!
Область применения	Укажите сферы возможного применения
Фотография/чертеж	В формате JPG
Контактная информация	Контактное лицо, название организации, адрес, тел./ факс, эл. почта, website

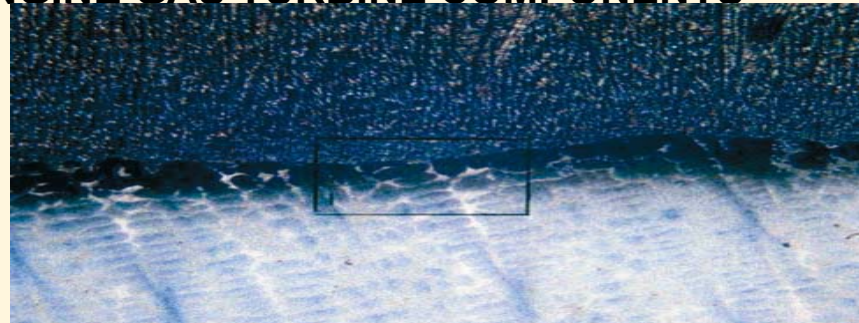




HEAT-RESISTANT NICKEL ALLOYS FOR REPAIR AND MANUFACTURE OF AIRCRAFT AND GROUND ENGINE GAS TURBINE COMPONENTS

Description

Components of gas turbine units operate under severe conditions at temperatures of up to 1300°C. These components are made from heat resistant high nickel alloys containing a high amount of γ' phase. High heat resistance is achieved through a high degree of alloying, and through ensuring of structure with directed solidification or of a single crystal type.



Pic. 1 Structure of weld ChS-70

Innovative Aspects and Main Advantages

Electron beam welding, microplasma welding, electric spark cladding, microplasma spraying, brazing process modifications, and precision A-TIG welding allow selection of processes to provide the highest quality and address the following problems, depending upon the composition and heat resistance of nickel alloys:



Pic2. Repair welding on blade of alloy EP 539

Areas of application

Aircraft engines, marine and ground gas turbine units, steam turbines, and high pressure compressors.

Contact Details

Konstantin Yushchenko.

State owned enterprise Scientific and Technical Center "Advanced Technologies" of Paton Welding Institute of National Academy of Sciences of Ukraine.

11, Bozenko str., Kyiv 5, 03680, Ukraine

Tel. +38 044 2874353

Fax +38 044 2874353

E-mail: yu.kon@paton.kiev.ua

Stage of development

Technology, life estimation methods and equipment can be adapted to customer's needs. Technologies can be demonstrated and verified at experimental workshops.





TRF/Описание технологии

<http://www.stcu.int/offer/tti/index.php>

- Позаботьтесь о качественном переводе на английский язык
- Поместите визуальный объект (фотографию, чертеж, график, рисунок)
- Составьте сравнительную матрицу (будьте готовы указать источник сведений о конкурентах!)





Сравнительные характеристики регуляторов роста растений

Характеристики	Вуксал Микроплант, “Байер”	Биолан “Агробиотех” Украина	Гумисол “Гермес” Украина	Кадостим “Инногороса” Испания
Норма расхода на 1 га	2 л	20 мл	7 л	4 л
Затраты на 1 га	20 \$	5 \$	12 \$	50 \$
Прибавка урожая озимой пшеницы с 1 га	320 кг	600 кг	400 кг	500 кг
Стоимость дополнительного урожая	38.4 \$	72 \$	48 \$	60 \$
Отдача на 1 \$, вложенный в технологию	1.9 \$	14.4 \$	4.0 \$	1.2 \$





Шаг 4 – установление деловых контактов

- Письменное обращение
- Встречи на выставках, промышленных конференциях, семинарах
- Через представительства компании в странах СНГ
- Через Коммерческий отдел посольств
- Через программы УНТЦ
- Через технологических брокеров





Технологические брокеры

<i>Company Name</i>	<i>Area</i>	<i>Country</i>	<i>Contact Person</i>	<i>Web Site</i>	<i>Telephone</i>	<i>Email</i>
AboTech Ltd	Life Science	Finland	Kurki, Kari, Mr		Tel: +358 22 73 33 22; Fax:+358 22 73 33 20	kari.kurki@aboatech.fi
Advisory Council on Health research	Research advisory	The Netherlands	Meijer, Ingeborg, Dr, Ms	http://www.gr.nl/index.php	Tel: +31 70 34 07 521; Fax:+31 70 34 07 524	bureau@rgo.nl
Agoranov (incubator)	Life Science, Engineering	France	Dalle, Jean-Michel, Dr, Mr	http://www.agoranov.com/	Tel: +33 14 41 80 715; Fax:+33 14 55 12 088	jean-michel.dalle@admp6.jussieu.fr
Alexander Fleming' Biomedical Sciences Research Center	Life Science	Greece	Strouboulis, John, Mr	http://www.fleming.gr/	Tel: +30 210 89 79 061; Fax:+30 210 89 79 708	strouboulis@fleming.gr
ALPHA Science GmbH	Life Science	Germany	Gollan, Ludger, Mr	http://www.alphascience.de/	Tel: + 49 (0)6158 975 569; Fax: +49 (0) 6158 975 576	Ludger.Gollan@AlphaScience.de
Amphion Innovations PLC	Life Science, ICT, Engineering and advanced Materials	UK (USA)	Whittingham, Jerel, Mr	http://www.amphionplc.com/	Tel: +44 7779 095604	Jerel@whittingham.net
Applera Corporation	Life Science	USA	Doyle, Martin, Mr	http://www.applera.com/	Tel: +1 65 0554 3396; Fax:+1 65 0638 6061	doylemp@applera.com





УНТЦ: Гранты на поездки

<http://www.stcu.int/wedo/conftraintravel/descriptiontg/>

По заявке
участников
проектов УНТЦ

Предпочтение:

По приглашению
финансирующих
сторон/партнеров

- Опыт работы в оборонной сфере
- Каким образом поездка будет способствовать развитию партнерских отношений
- Сфера исследований (с учетом национальных и международных приоритетов)





Партнерские мероприятия (Partnering events)

<http://www.stcu.int/offer/partneringevents/index.php>

Выбор мероприятия

Отбор участников

Подготовка участников

Мероприятие

Установление контактов

???





Семинары УНТЦ:

Специализированные

Обучающие

<http://www.stcu.int/wedo/conftraintravel/types/workshops/>

- “Positioning Bio-Institutes to Compete in Global Market” (Одесса, июнь 2006 г.)

- “Plant & Microbial Enzymes – Isolation, Characterization and Biotechnology Applications” (Тбилиси, (июль 2007 г.) и т.д.

- Коммерциализация интеллектуальной собственности

- ИС и наука: построение бизнеса на идеях

- Стратегия лицензирования

- Патентование





Тренинги и обучающие программы

<http://www.stcu.int/wedo/conftraintravel/types/CD/>

Курсы на CD:

- ИС, патентование и лицензирование;
- Как превратить хорошую науку в хороший бизнес;
- Как написать бизнес-план;
- Основы маркетинга;
- Мультимедийный курс «Искусство эффективной презентации»;
- Курсы английского языка.





Желаем успеха!

Татьяна Теряхина
менеджер Программы правительственного партнерства
tatiana.teryakhina@stcu.int
(+38044) 490-7150 (доб. 729)
(+38044) 490-71450 факс

